

La Clínica Rotger es centro de referencia en España de la tecnología TIM System de Siemens

Radiólogos y directivos de hospital de España y Portugal se reunieron los días 1 y 2 de febrero en el centro hospitalario, para conocer los últimos avances en tecnología de diagnóstico por imagen

SUSANA FERNÁNDEZ

El mejor avance en tecnología sanitaria surge cuando la experiencia es compartida. Esta gesta se cumple entre la Clínica Rotger y la empresa Siemens, quienes desde el año 1965 trabajan en un tándem ofreciendo la mejor tecnología radiológica del momento en las Islas Baleares.

Como recompensa a este gran esfuerzo, Siemens ha nombrado a la Clínica Rotger Centro de Referencia en España de la última tecnología de Resonancia Magnética TIM System implantada en el centro hospitalario en septiembre del año 2009.

Por este motivo, y después de un año y casi cinco meses de experiencia con este nuevo sistema, se ha realizado el primer encuentro Hispano-Luso TIM System, los días 1 y 2 de febrero, ante unos veinte profesionales, entre radiólogos y directivos, llegados de diferentes hospitales de España y Portugal entre los que destacamos; el Hospital Vall d'Hebron de Barcelona; la Clínica de la Imagen de Manresa; la empresa privada Eresa de Valencia; el Hospital Universitario Virgen de la Macarena de Sevilla; el Hospital Basurto de Bilbao. Y, de Portugal estuvieron radiólogos de Euromedic Portugal; Hospital la Rábida y Hospital Privado da Trofa.

El director médico de la Clínica Rotger, el doctor Fernando Rotger afirmó en su presentación que éste nombramiento es la consecuencia de una colaboración de "muchos años" basada en la sinceridad, el respeto, la fiabilidad de la tecnología Siemens y la apuesta por el futuro y la calidad de la Clínica Rotger.

"En estos tiempos de crisis nos hemos propuesto no bajar la calidad asistencial y mantener un trato muy personal con nuestros usuarios", dijo el doctor Fernando Rotger.

Por su parte, la apoderada de la Clínica Rotger, Rosa Regí explicó a los presentes la historia del centro hospitalario que se remonta a 1944, año de su fundación por el doctor Ramón Rotger Moner. "La Clínica en aquella época conta-



El responsable nacional de resonancia magnética, Francisco Escario y el jefe de producto de Siemens España, José Juan Moratilla



ba con 19 habitaciones y un quirófano. En el año 1975 con la entrada de mi marido el doctor Fernando Rotger y yo a la Clínica empezamos a ofrecer todas las especialidades, y eso nos llevo a incorporar la mejor tecnología sanitaria", explicó.

Un punto de inflexión lo marcó el traslado de la Clínica

Rotger de General Riera a la antigua Clínica Mare Nostrum en 1991. La señora Rosa Regí confesó que el servicio de radiología estaba muy limitado desde el punto de vista tecnológico y profesional, y en ese momento Siemens jugó un papel importante al brindar toda la ayuda necesaria para cambiar ese concepto. "Con la in-

corporación por aquel entonces del joven doctor Pedro de Miguel, quien estaba bien preparado y cargado de ilusión se transformó el Servicio de Radiología", aseguró Regí.

"Hoy la Clínica Rotger tiene 200 camas y en ella trabajan 536 personas de las cuales 128 son médicos. Estamos concertados con todos los seguros y

somos una clínica abierta a todos los especialistas. En concreto, el Servicio de Radiología está en la primera planta de la Clínica Rotger y durante el año 2010 ha efectuado 116.000 exploraciones por imagen", concluyó.

Avance tecnológico

El avance imparable de la tecnología sanitaria es un hecho. Prueba de ello es el sistema TIM (Total Imaging Matrix), una innovación desarrollada por Siemens, capaz de reducir los tiempos de exploración de la Resonancia Magnética hasta en un 40 por ciento.

El jefe de producto de Siemens España, José Juan Moratilla, explicó que el funcionamiento de la Resonancia Magnética se basa en la generación de un campo magnético creado por un gran imán, que después se puede traducir en imágenes del interior del paciente. Es además una tecnología que no produce irradiación.

En el año 1995 la empresa Siemens creó un modelo de re-

Experiencia de la Clínica Rotger de Symphony a TIM System

S.F.

La Clínica Rotger es el único centro hospitalario en las Islas Baleares en contar con la tecnología TIM en sus equipos desde septiembre del 2009. A partir de su implantación se han mejorado en un gran porcentaje las exploraciones de diferentes patologías, en especial las vasculares, mamarias y cardíacas.

Como hemos descrito antes la relación de la Clínica Rotger con la empresa Siemens se remonta al año 1965. En la actualidad gran parte de la tecnología de diagnóstico por la imagen es Siemens.

El doctor Ramón Rotger, especialista en radiodiagnóstico y miembro del Consejo de Dirección de la Clínica Rotger, realizó una ponencia explicando, con todo detalle, las ventajas y desventajas de esta nueva tecnología.

"El primer paso que dimos fue realizar en el año 2009 un documento de actuaciones entre la Clínica Rotger y Siemens



El Doctor Ramón Rotger durante su intervención.

para definir objetivos, y revisar y planificar como se iba a introducir esta nueva tecnología", aseguró el doctor Rotger.

Entre los fundamentos para pasar del Symphony a TIM System el doctor Rotger mencionó que lo primero de todo es valorar si el cambio es una necesidad o una oportunidad. "Es importante saber qué queremos mejorar: la calidad de la imagen o el tiempo; a qué tipo de estudios se va a dedicar la máquina, y sobre todo planificar muy bien la actuación para evitar pérdidas de tiempo y de dinero".

Entre sus conclusiones

aseguró que después de un año y medio de la implantación del TIM, "en la Clínica Rotger no nos arrepentimos en absoluto del cambio a TIM: hemos ganado en comodidad para el paciente y sobre todo hemos notado un salto cualitativo en la calidad de las imágenes. Y eso significa un mejor diagnóstico y por lo tanto un mejor servicio".



Foto de Familia de los asistentes al encuentro Hispano-Luso en la Clínica Rotger.

sonancia llamada Magnetom Symphony. Dicho equipo fue adquirido por un gran número de hospitales en todo el mundo, con un resultado extraordinario. Sin embargo, dado que en Radiología la evolución es constante y muy rápida, las prestaciones del equipo pasaron de un rango alto a un rango medio. "Lo que Siemens ofrece es conservar el imán original, y cambiar todo el resto de elementos de la Resonancia a una nueva tecnología, llamada TIM (Total Imaging Matrix)", afirmó.

El resultado es que el hospital dispone de una nueva máquina más potente y veloz, en el que se reduce el tiempo de exploración para los pacientes.

"La tecnología TIM System mejora la calidad diagnóstica en todas las patologías. Además, la nueva resonancia es más luminosa para evitar la sensación de claustrofobia, y así el paciente está más relajado", aseguró.

Beneficios económicos

Esta herramienta permite alargar la vida útil de los equipos de diagnóstico por imagen, con el consiguiente ahorro de coste que ello conlleva. La tecnología TIM de Siemens permite disponer de una Resonancia, prácticamente, nueva y con mayores capacidades que la antigua, pero con un coste menor de lo que supondría adquirir una nueva Resonancia Magnética.

En su ponencia, José Juan

Moratilla declaró a los radiólogos los beneficios económicos para los hospitales que tengan esta nueva tecnología. "La realidad es que se consiguen estudios mucho más rápidos. Es una forma de alargar la vida de los equipos y estar siempre en la tecnología de vanguardia", dijo.

La Clínica Rotger es el primer centro en disponer de esta innovación de vanguardia en las Islas Baleares, y el segundo centro en instalarla tras la Clínica Universitaria de Navarra.

En la actualidad existen 54 Resonancias Magnéticas Symphony instaladas en cen-

tros hospitalarios españoles de las cuales el 30 por ciento pasarán a tener TIM System. Concretamente en la Comunitat Valenciana el cambio se producirá en seis centros a lo largo de este año. "Pasar de una tecnología a la otra es lo más recomendable en estos momentos de crisis. Una resonancia nueva tiene un valor aproximado de un millón y medio de euros. Hacer el cambio que ofrece Siemens a la tecnología TIM supone entre 300 y 400 mil euros dependiendo de las opciones que solicite el cliente".

La resonancia magnética es una tecnología puntera en el

diagnóstico clínico y tiene una vida media entorno a 8-10 años. Por lo tanto, es una vida larga para un equipamiento de alta tecnología.

Esto obliga a Siemens a que el producto no se quede obsoleto, pero existen los saltos tecnológicos, es decir, las nuevas generaciones de equipo que hacen que el anterior se quede en un rango medio.

Aquí es donde juega un papel importante el avance tecnológico, así lo explicó el Responsable nacional de resonancia magnética de Siemens, Francisco Escario. "En estos momentos de crisis nosotros debemos

tratar de optimizar los recursos. Las inversiones se reducen al mínimo tanto en la medicina privada como en la pública. Por eso ponemos al alcance del mercado soluciones para que los equipos siempre estén en posición puntera", aseguró.

Para concluir, Escario indicó que las tres grandes ventajas de esta nueva tecnología TIM Systems son por una parte, "el técnico (facilidad para implementar las soluciones a los equipos), clínico (el avance que supone) y económico (los beneficios que obtienen los centros hospitalarios al instalar estas mejoras)".



Francisco Escario ofrece una presentación junto a él la dirección de la Clínica Rotger.